



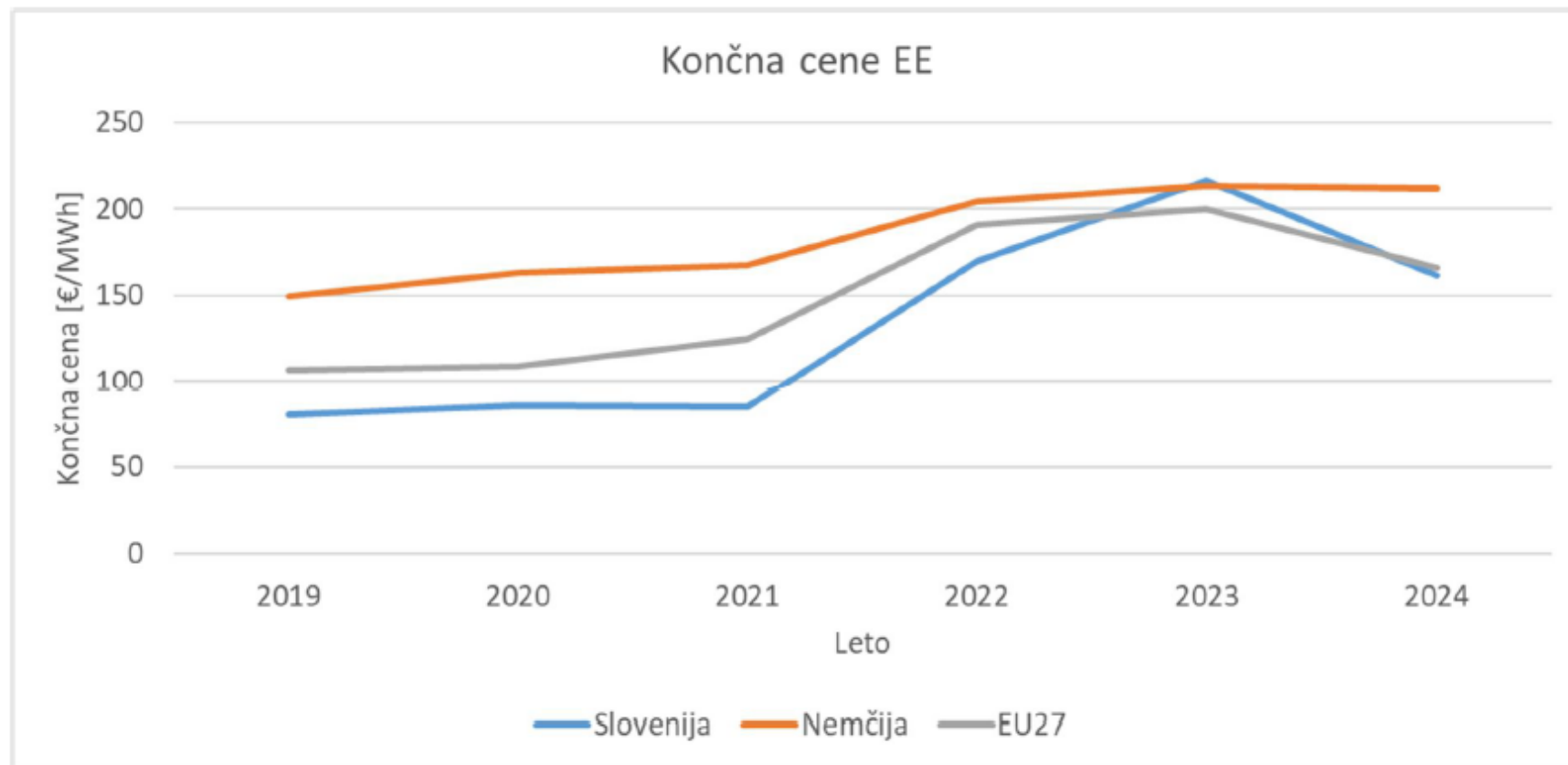
ANALIZA KONČNIH CEN ZA POSLOVNE ODJEMALCE

Lev Prislán, dr. Dejan Paravan

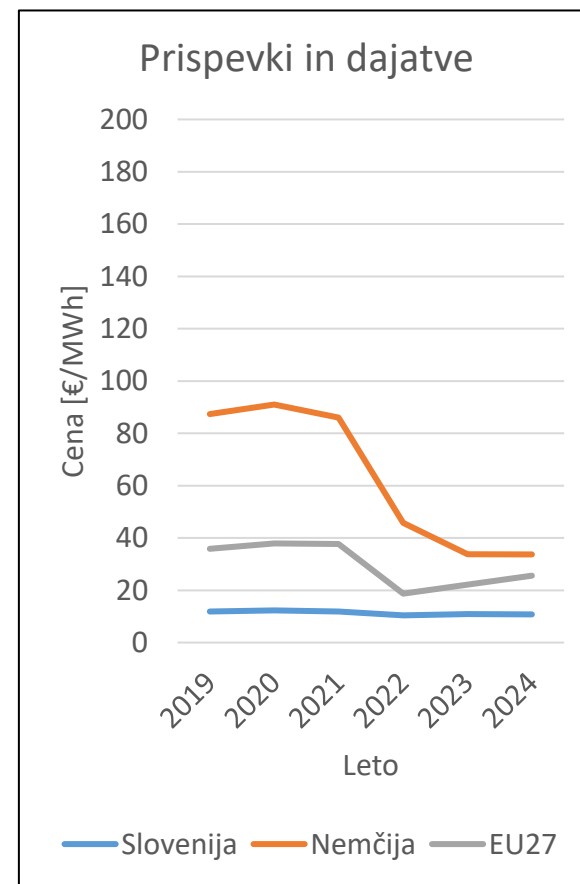
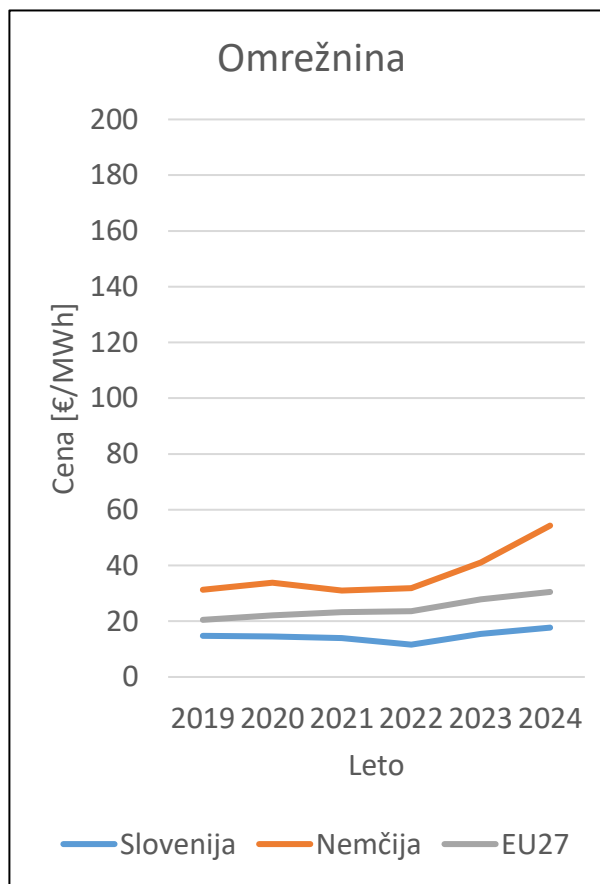
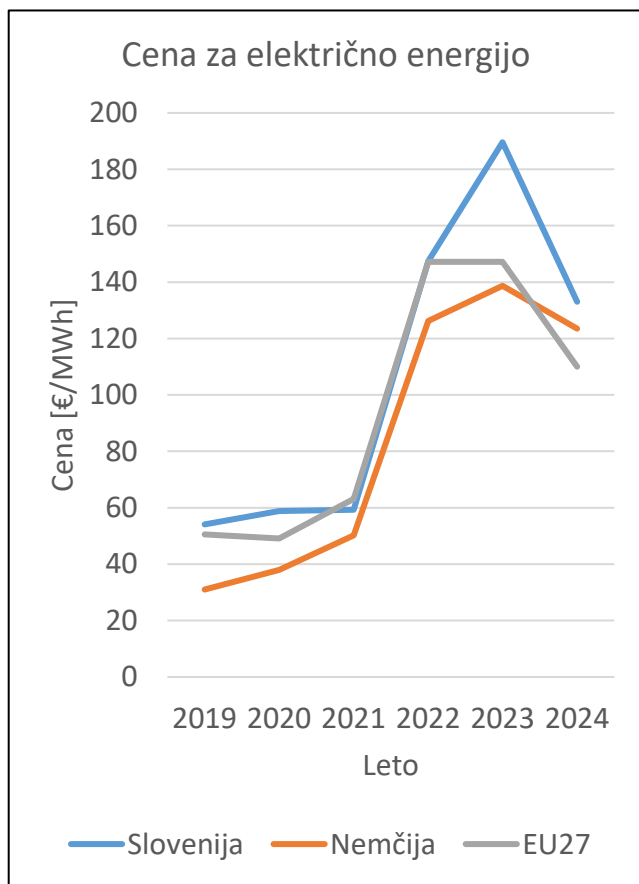
Ljubljana

7. julij 2025

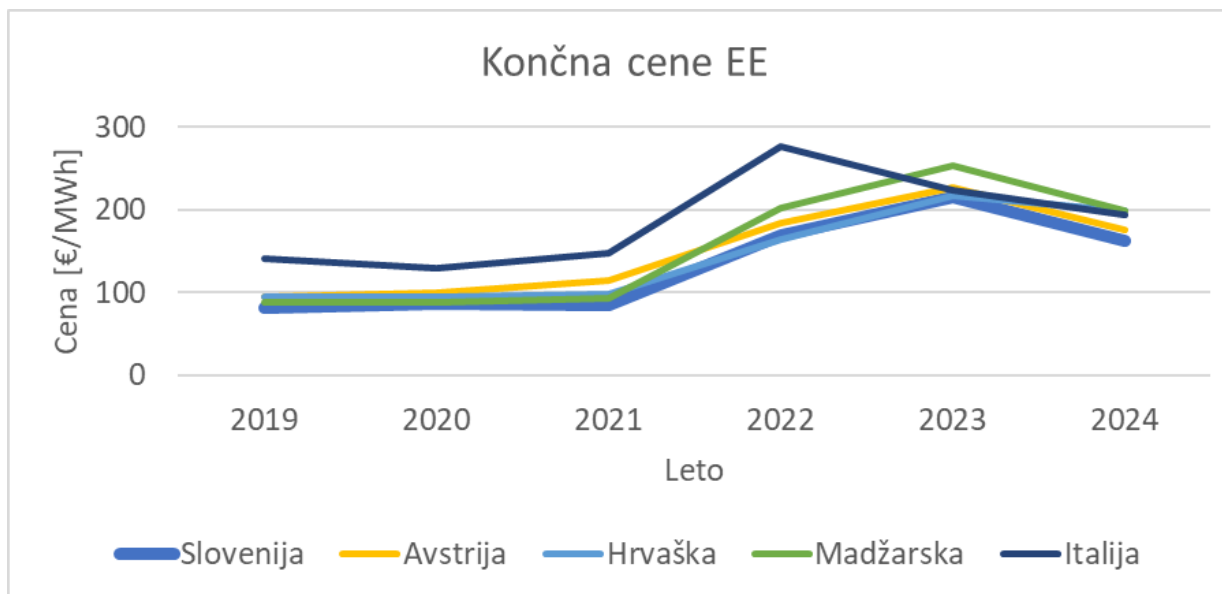
CENE EE ZA SKUPINO ID (2-20 GWH)



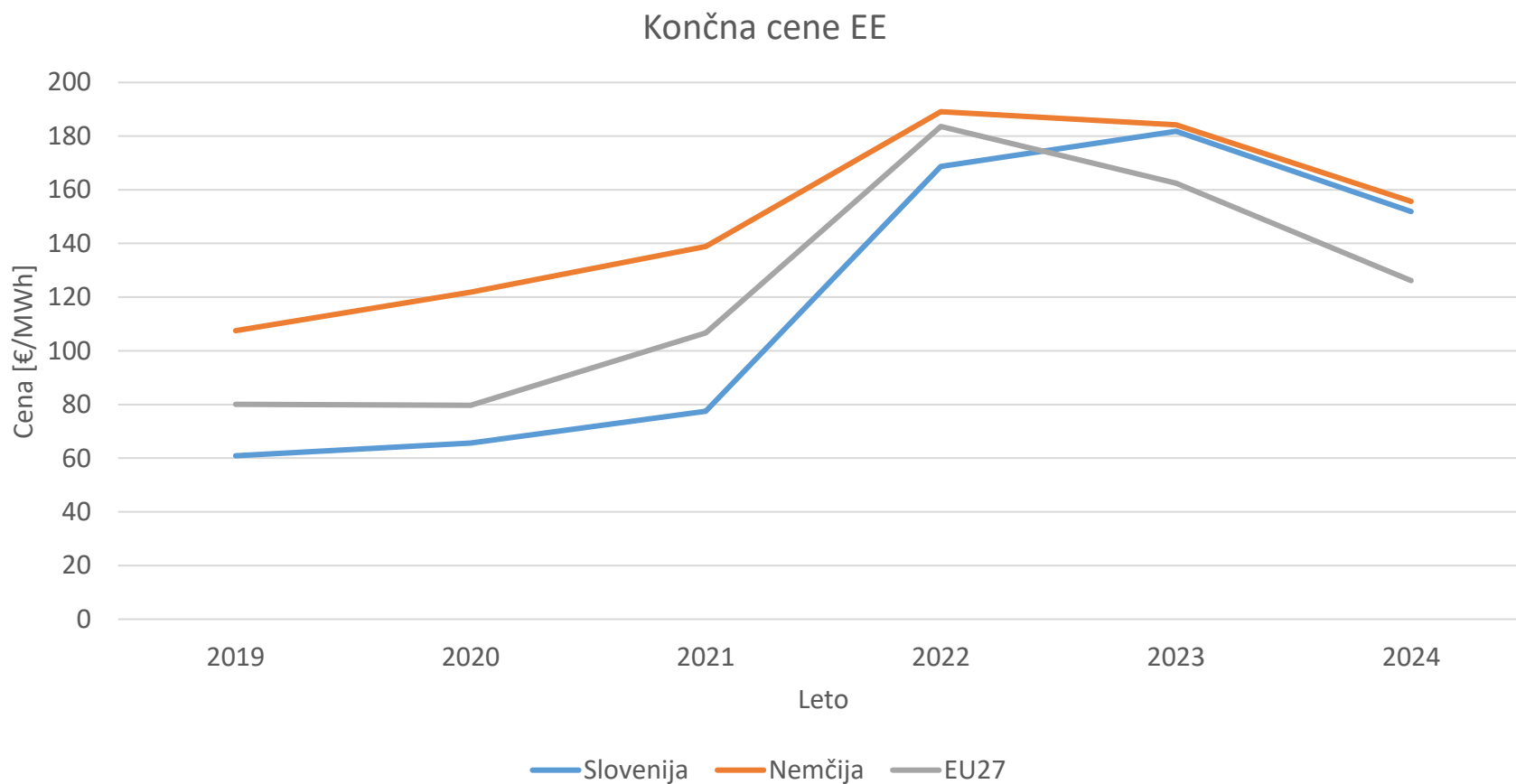
CENE EE ZA SKUPINO ID (2-20 GWH)



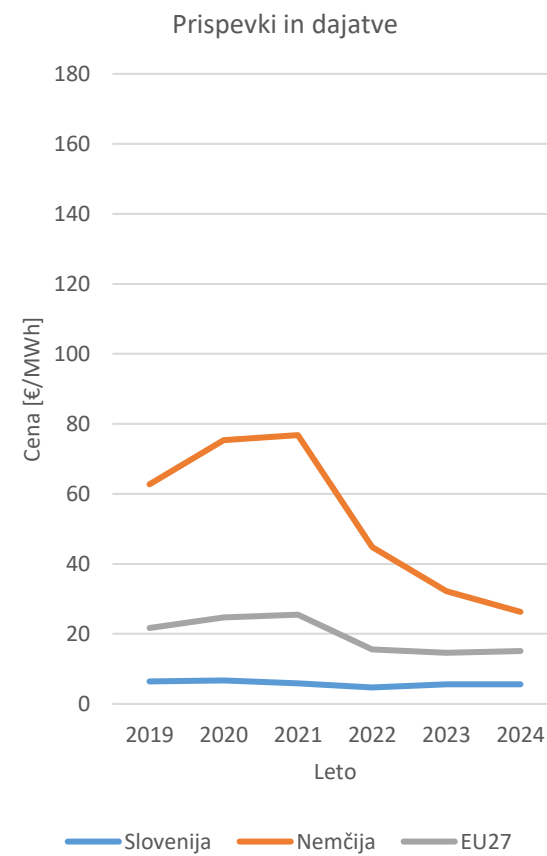
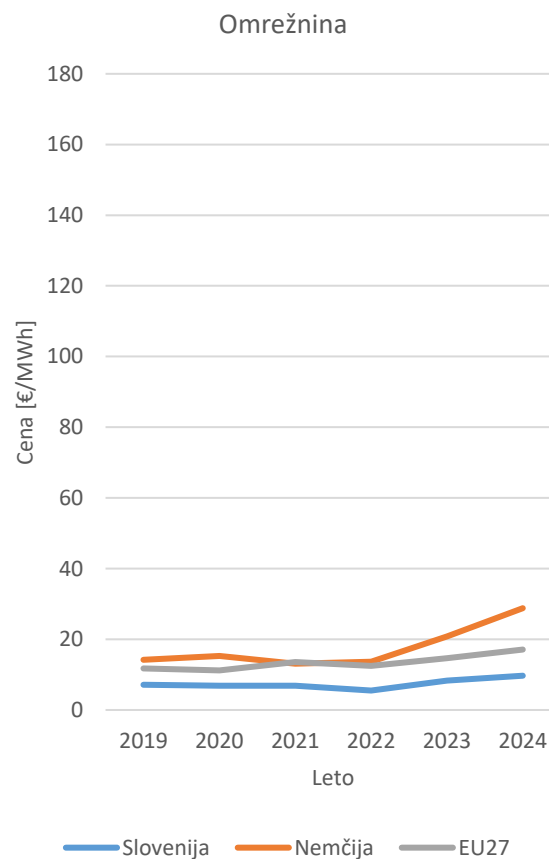
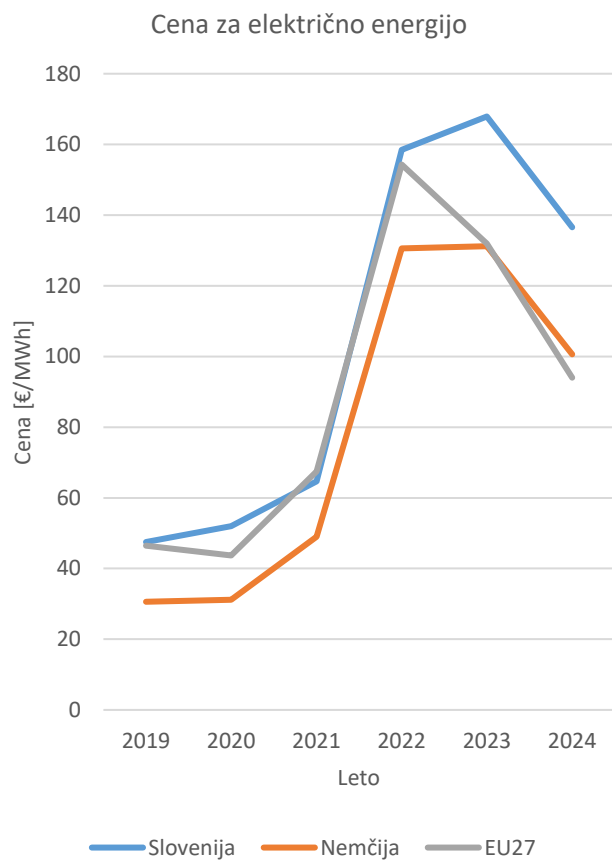
SKUPINA ID – PRIMERJAVA S SOSEDNJI DRŽAVAMI



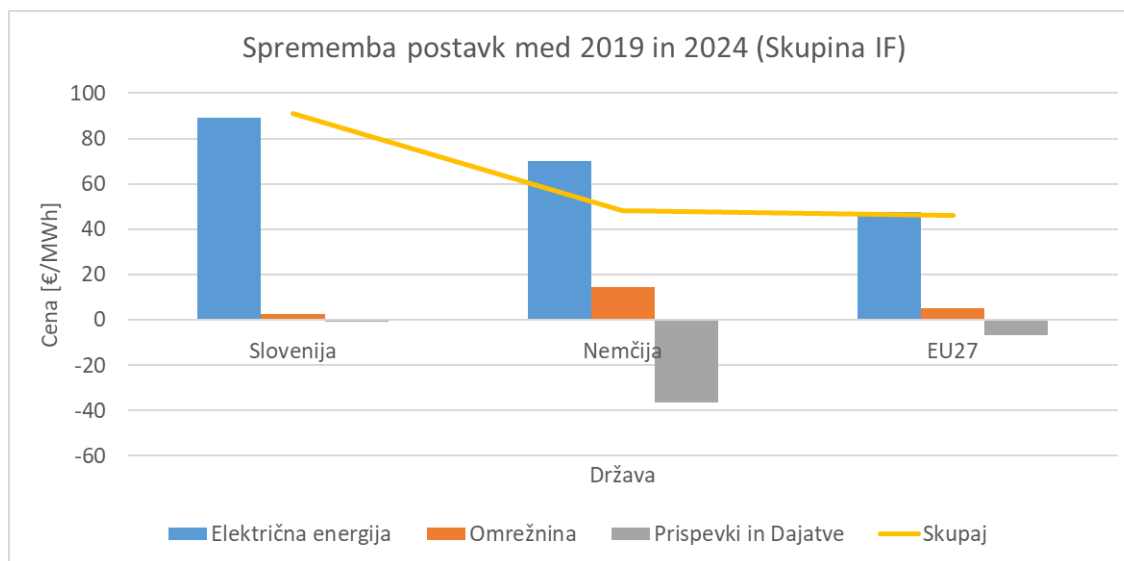
ENERGETSKO INTENZIVNA PODJETJA – SKUPINA IF



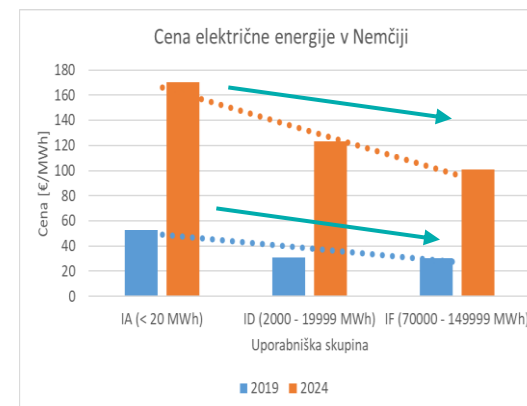
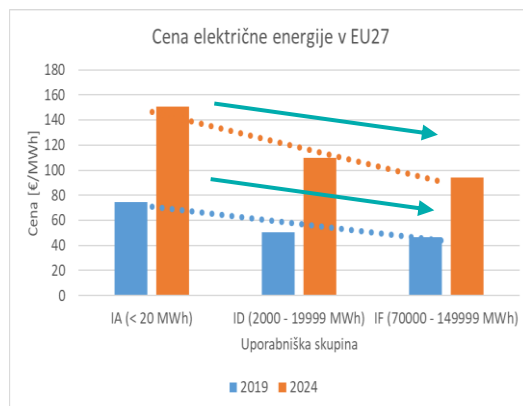
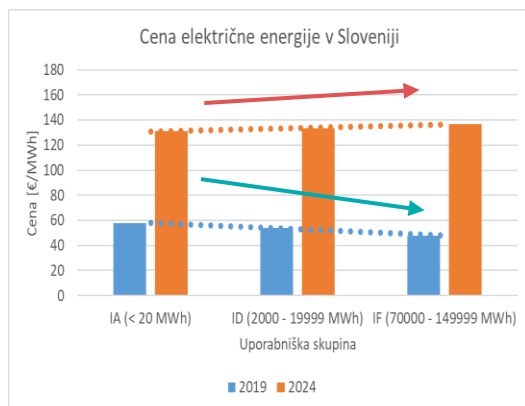
ENERGETSKO INTENZIVNA PODJETJA – SKUPINA IF



ENERGETSKO INTENZIVNA PODJETJA – SKUPINA IF



ZAKLEPANJE CENE ELEKTRIČNE ENERGIJE



KLJUČNE UGOTOVITVE



1. Končne **cene električne energije v Sloveniji niso konkurenčna slabost**, saj smo v najbolj zastopani uporabniški skupini ID v sredini evropskih držav. Slovenska podjetja imajo nižje cene od povprečja EU kot tudi nižje cene od Nemčije.
2. Končne **cene električne energije v Sloveniji so relativno bolj ugodne za manjše poslovne odjemalce kot večje industrijske odjemalce (EIP)**. Diskrepanco lahko pojasnimo z različnim načinom zaklepanja cen električne energije (spot vs nekaj let vnaprej).
3. **Cene v primerjavi s sosednjimi državami kažejo za Slovenijo še bolj ugodno sliko kot v primerjavi z ostalimi EU državami.** Razlogi za to so v spremembi strukture veleprodajnih cen med regijo in preostalim EU.
4. **Omrežnina ostaja primerjalna prednost slovenskega gospodarstva.**
5. Nekatere države so **znatno znižale ceno za Prispevke in dajatve, nekatere celo v negativno področje.** To je glavni razlog, zakaj so cene za podjetja v Sloveniji izgubile nekaj primerjalne prednosti med leti 2019 in 2024.